Kielce, dnia 02.03.2012 r.

Regionalna Organizacja Turystyczna

Województwa Świętokrzyskiego

## Ul. Ściegiennego 2/32

25-033 Kielce

**Do wykonawców-uczestników postępowania na usługi edukacyjne, dotyczące przeprowadzenia łącznie 576 godzin zajęć szkoleniowo-doradczych**

# INFORMACJA O WYBORZE NAJKORZYSTNIEJSZEJ OFERTY

Szanowni Państwo

Regionalna Organizacja Turystyczna Województwa Świętokrzyskiego z siedzibą w Kielcach, przy ulicy Ściegiennego 2/32, pragnie poinformować o wyniku postępowania dotyczącego ogłoszenia w trybie zapytania ofertowego dotyczącego usługi edukacyjnej, przeprowadzenia łącznie 576 godzin zajęć szkoleniowo-doradczych w następujących modułach :  
 Moduł I Pogłębianie i usystematyzowanie wiedzy o historii, geografii i atrakcjach  turystycznych regionu świętokrzyskiego - 192 godziny  
1.    Szkolenie z zakresu wiedzy o regionie  
2.    Doradztwo z zakresu wiedzy o regionie

Moduł II Szkolenia podnoszące kluczowe kompetencje zawodowe - 192 godziny  
1.    Szkolenie z zakresu Sztuka kulinarna  
2.    Doradztwo z zakresu Sztuka kulinarna  
3.    Szkolenie z zakresu Obsługa kelnerska  
4.    Doradztwo z zakresu Obsługa kelnerska  
5.    Szkolenie z zakresu Serwowanie wina  
6.    Doradztwo z zakresu Serwowanie wina  
7.    Szkolenie z zakresu Techniki parzenia kawy  
8.    Doradztwo z zakresu Techniki parzenia kawy  
9.    Szkolenie z zakresu Obsługa drink baru  
10.    Doradztwo z zakresu Obsługa drink baru  
11.    Szkolenie z zakresu Utrzymanie czystości w obiektach  
12.    Doradztwo z zakresu Utrzymanie czystości w obiektach  
13.    Szkolenie z zakresu Sztuka dekoracji  
14.    Doradztwo z zakresu Sztuka dekoracji

Moduł III Efektywne zarządzanie zasobami firmy - 192 godziny  
1.    Szkolenie z zakresu Zarządzanie zespołem i komunikacja interpersonalna  
2.    Doradztwo z zakresu Zarządzanie zespołem i komunikacja interpersonalna  
3.    Szkolenie z zakresu Technologie teleinformatyczne w firmie  
4.    Doradztwo z zakresu Technologie teleinformatyczne w firmie  
5.    Szkolenie z zakresu Prawo zamówień publicznych w turystyce  
6.    Doradztwo z zakresu Prawo zamówień publicznych w turystyce  
7.    Szkolenie z zakresu Udzielanie pierwszej pomocy  
8.    Doradztwo z zakresu Udzielanie pierwszej pomocy  
9.    Szkolenie z zakresu Obsługa klienta i zarządzanie sprzedażą  
10.    Doradztwo z zakresu Obsługa klienta i zarządzanie sprzedażą  
11.    Szkolenie z zakresu Marketing i komercjalizacja produktu  
12.    Doradztwo z zakresu Marketing i komercjalizacja produktu

 Zapytania ofertowego, z dnia 17.02.2012 r., realizowanego w ramach projektu „Nowoczesny pracownik firmy turystycznej”, współfinansowanego z Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Programu Operacyjnego Kapitał Ludzki Priorytet VIII Regionalne kadry gospodarki Działania 8.1 Rozwój pracowników i przedsiębiorstw w regionie, Podziałanie 8.1.1 Wpieranie rozwoju kwalifikacji zawodowych i doradztwo dla przedsiębiorstw.

Komisja konkursowa po sprawdzeniu ofert w dniu 02.03.2012 r., zgodnie ze Specyfikacją Istotnych Warunków Zamówienia, wyłoniła oferty następujących Wykonawców, które spełniają wszystkie wymogi formalne w niej przedstawione oraz zawierają najniższe ceny:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **NAZWA MODUŁU/ZADANIA** | **WYKONAWCA** | **UZYSKANA LICZBA PUNKTÓW** |
| Moduł I  Wiedza o regionie  1.Szkolenie z zakresu wiedzy o regionie | A1 - Andrzej Konopacki  A2 – Katarzyna Chuchmała  A3 – Kazimierz Micorek | K1 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K2 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K3 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł I  Wiedza o regionie  2.Doradztwo z zakresu wiedzy o regionie | A1 - Andrzej Konopacki  A2 – Katarzyna Chuchmała  A3 – Kazimierz Micorek | K1 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K2 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K3 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II  Szkolenia podnoszące kluczowe kompetencje zawodowe   1. Szkolenie z zakresu Sztuka kulinarna | A4 –Edyta Rudawska  A6 – Anna Wesołowska  A7 – Emilia Żelazowska | K4 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K6 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K7 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu Sztuka kulinarna | A4 –Edyta Rudawska  A6 – Anna Wesołowska  A7 – Emilia Żelazowska | K4 = (115 : 115) x 100% = 100 pkt  K6 = (115 : 120) x 100% = 96 pkt  K7 = (115 : 120) x 100% = 96 pkt |
| Moduł II   1. Szkolenie z zakresu Obsługa kelnerska | A4 –Edyta Rudawska  A7 – Emilia Żelazowska | K4 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K7 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu Obsługa kelnerska | A4 –Edyta Rudawska  A7 – Emilia Żelazowska | K4 = (115 : 115) x 100% = 100 pkt  K7 = (115 : 120) x 100% = 96 pkt |
| Moduł II   1. Szkolenie z zakresu Serwowanie wina | A4 –Edyta Rudawska  A7 – Emilia Żelazowska | K4 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K7 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu serwowania wina | A4 –Edyta Rudawska  A7 – Emilia Żelazowska | K4 = (115 : 115) x 100% = 100 pkt  K7 = (115 : 120) x 100% = 96 pkt |
| Moduł II   1. Szkolenie z zakresu Techniki parzenia kawy | A4 –Edyta Rudawska | K4 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu Techniki parzenia kawy | A4 –Edyta Rudawska | K4 = (115 : 115) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Szkolenie z zakresu Obsługa drink baru | A4 –Edyta Rudawska | K4 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu Obsługa drink baru | A4 –Edyta Rudawska | K4 = (115 : 115) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Szkolenie z zakresu utrzymanie czystości w obiektach | A5 – Grzegorz Wolak  A8 – Barbara Petrus | K5 = (140 : 150) x 100% = 93 pkt  K8 = (140 : 140) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu Utrzymanie czystości w obiektach | A5 – Grzegorz Wolak  A8 – Barbara Petrus | K5 = (120 : 130) x 100% = 92 pkt  K8 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Szkolenie z zakresu Sztuka dekoracji | A7 – Emilia Żelazowska | K7 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł II   1. Doradztwo z zakresu Sztuka dekoracji | A7 – Emilia Żelazowska | K7 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Szkolenie z zakresu Zarządzanie zespołem i komunikacja interpersonalna | A11 – Lidia Świeboda-Toborek  A15 - Mirosław Kopik | K11 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K15 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Doradztwo z zakresu Zarządzanie zespołem i komunikacja interpersonalna | A11 – Lidia Świeboda-Toborek  A15 - Mirosław Kopik | K11 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K15 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Szkolenie z zakresu Technologie teleinformatyczne w firmie | Brak odpowiedzi | Brak odpowiedzi |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Doradztwo z zakresu Technologie teleinformatyczne w firmie | Brak odpowiedzi | Brak odpowiedzi |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Szkolenie z zakresu Prawo zamówień publicznych w turystyce | A13 – Robert Ulatowski | K13 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Doradztwo z zakresu Prawo zamówień publicznych w turystyce | A13 – Robert Ulatowski | K13 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Szkolenie z zakresu Udzielanie pierwszej pomocy | A10 - Martyna Lewczuk  A16 – Stanisława Musiał | K10 = (95 : 100) x 100% = 95 pkt  K16 = (95 : 95) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Doradztwo z zakresu Udzielanie pierwszej pomocy | A10 - Martyna Lewczuk  A16 – Stanisława Musiał | K10 = (75 : 80) x 100% = 94 pkt  K16 = (75 : 75) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Szkolenie z zakresu Obsługa klienta i zarządzanie sprzedażą | A9 – Grzegorz Durnoga  A12 – Krzysztof Kaganek  A15 - Mirosław Kopik | K9 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K12 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt  K15 = (150 : 150) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Doradztwo z zakresu Obsługa klienta i zarządzanie sprzedażą | A9 – Grzegorz Durnoga  A12 – Krzysztof Kaganek  A15 - Mirosław Kopik | K9 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K12 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K15 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Szkolenie z zakresu Marketing i komercjalizacja produktu | A8 – Barbara Petrus  A14 – Michał Bucholz  A15 - Mirosław Kopik | K8 = (120 : 150) x 100% = 80 pkt  K14 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K15 = (120 : 150) x 100% = 80 pkt |
| Moduł III  Efektywne zarządzanie zasobami firmy   1. Doradztwo z zakresu Marketing i komercjalizacja produktu | A8 – Barbara Petrus  A14 – Michał Bucholz  A15 - Mirosław Kopik | K8 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K14= (120 : 120) x 100% = 100 pkt  K15 = (120 : 120) x 100% = 100 pkt |

**WZÓR:**

**K= (An: Ac) x100%**

**Ac** – cena oferty badanej

**An –** najniższa cena wynikająca ze złożonych ofert

**K –** liczba punktów za kryterium cena

**Ofert odrzuconych - BRAK**

Z uwagi, na cykliczny charakter modułów szkoleniowych, Zamawiający zastrzega sobie możliwość co do wyboru Wykonawcy /Wykonawców do przeprowadzenia szkolenia/doradztwa, również z uwzględnieniem dyspozycyjności Wykonawcy/ Wykonawców (o najwyższej liczbie punktów) w wybranym/ustalonym przez Przedsiębiorcę/Przedsiębiorców terminie. W przypadku braku dyspozycyjności wyłonionego w ramach zapytania ofertowego Wykonawcy/Wykonawców, przeprowadzenie danego modułu szkoleniowego zostanie zaproponowane kolejnemu Wykonawcy z listy wybranych ofert.